

若きグルーマー&ペット食育士のペットサロン移転プロジェクト

会社名 ADDICT WAN(アディクトワン) 旧ドッグサロンラムキティ

会社概要 賃貸物件にて開業して10年目、県内、隣県からの客が多く数ヶ月待ちの人気店である。

1. 相談のきっかけ

●相談のきっかけ
賃貸物件から自分所有の物件を持ち、お客様と一体となったペットサロンを運営したい。

2. 課題整理・分析

- 課題整理・分析
1. 資金計画
土地代金、建設費用の手立
 2. 場所の選定
鳴声等の問題があるので、移転地域の選定
 3. 移転時期
コロナ禍の中での事業投資

3. 解決策の提案

- 解決策の提案
1. 自己資金だけでは足りない
ので、金融機関からの融資
を受ける為の計画書作成
 2. 不動産屋との連携による適
地の確保
 3. コロナ禍におけるペット業
界への影響分析

4. 成果

●成果
コロナ禍の中、ペット業界への影響はさほど無く、自己資金と金融機関からの融資を受け、適地の購入で自己所有のペットサロンを設けることができた。
新築移転の所期の目的であったペットオーナー様とのコミュニケーションを大切にしながらのペットケアがスムーズに行われ、以前からのお客様にプラス新しいお客様からの問い合わせも多く、予約状況が年内はほぼいっぱい状況にある。



5. 相談者の声(栗山珠里様)

商工会議所から「よろず支援拠点」を紹介され、無料で事業者の味方になってくれる機関があるのかと不安をいっぱい抱えて訪問してみましたが、アットホーム的でなんでも親身になって相談対応をして頂き、今まで誰にも相談できなかった経営の事やそれ以外の事で話を聞いて頂きました。
「最近、調子どう?」とちょくちょく連絡を頂き、たわいもない話をするだけで、いつも気にかけてくれる人が居るんだと、嬉しくて力になります。
本当にありがとうございます。これからもよろしくお願いします。